

# Балканкар ЗАРЯ АД

Междинен финансов отчет  
30 юни 2013 година

„Балканкар ЗАРЯ” АД реализира приходи от продажби в размер на 4496 хил. лв. за първите шест месеца на 2013 година, което представлява ръст от 17.57% спрямо първото шестмесечие на 2012 година (Н1 2013 – 4496 хил.лв.; Н1 2012 – 3824 хил.лв.).

Приходите от продажби на продукцията нарастват с 22.73% спрямо първите шест месеца на 2012 година (Н1 2013 – 4287 хил.лв.; Н1 2012 – 3493 хил.лв.). Приходите от други продажби отчитат спад от 40% на годишна база (Н1 2013 – 180 хил.лв.; Н1 2012 – 300 хил.лв.).

През второ тримесечие на 2013 година приходите от продажби възлизат на 2402 хил. лв., което представлява ръст от 31.19% на годишна база (Q2 2013 – 2402 хил.лв.; Q2 2012 – 1831 хил.лв.), докато на тримесечна база отчитаме по-нисък темп на растеж (Q2 2013 – 2402 хил.лв.; Q1 2013 – 2094 хил.лв.). Дружеството реализира минимален отрицателен нетен финансов резултат през второ тримесечие на 2013 година – 17 хил.лв., спрямо отрицателен резултат от 135 хил. лв. през първите три месеца на текущата година. Оперативната печалба на дружеството (ЕБИТ) през настоящото тримесечие е в размер на 217 хил. лв., спрямо резултат от 85 хил. лв. през предходното тримесечие. Рентабилността на оперативната печалба – ЕБИТ margin – отчита значително повишение на тримесечна база – 4.97 п.п.(Q2 2013 – 9.03 %; Q1 2013 – 4.06%). Показателят “Печалба преди лихви данъци и амортизации” (ЕБИТДА) отчита повишение от 130 хил. лв. на тримесечна база (Q2 2013 – 280 хил.лв.; Q1 2013 – 150 хил.лв.), съответно рентабилността на показателя “Печалба преди лихви, данъци и аямортизации” – ЕБИТДА margin – също нараства на тримесечна база – 4.5 п.п.( Q2 2013 – 11.66%; Q1 2013 – 7.16%).

Приходите от продажби на продукцията пред второ тримесечие на 2013 година отчитат прираст от 32.25% на годишна база (Q2 2013 – 2276 хил.лв.; Q2 2012 – 1721 хил.лв.), докато резултата спрямо първо тримесечие на 2013 година показва по нисък темп на изменение +13.18% (Q2 2013 – 2276 хил.лв.; Q1 2013 – 2011 хил.лв.). Приходите от продажби на услуги отчитат минимални изменения както на годишна, така и на тримесечна база (Q2 2013 – 14 хил.лв.; Q1 2012 – 16 хил.лв.; Q1 2013 – 15 хил.лв.). Приходите от други продажби отчитат ръст както на годишна база +19.15% (Q2 2013 – 112 хил.лв.; Q2 2012 – 94 хил.лв.), така и на тримесечна +64.77% (Q2 2013 – 112 хил.лв.; Q1 2013 – 68 хил.лв.).

### **Развитие на пазара на кари и складово оборудване**

„Балканкар ЗАРЯ” АД разполага с данни за пазара на кари и складово оборудване за първите три месеца на 2013 година. През първите три месеца на настоящата година пазара на кари и складова техника остава стабилен спрямо първо тримесечие през 2012 година (Q1 2013 – 247.2 хил. бр.; Q1 2012 – 246.1 хил.бр.). Европейският пазар – вторият по значимост пазар за дружеството, регистрира спад от над 3% на годишна база (Q1 2013 – 82.2 хил. бр.; Q1 2012 – 85.1 хил.бр.). Докато пазара в Западна Европа регистрира спад от 6%, то в Източната част на континента отчетения ръст е в размер на 8%. Пазарът в Азия спада с 2%, докато основната част от този пазар – Китай, намалява едва с 1% на тримесечна база (Q1 2013 – 95.7 хил. Бр.; Q1 2012 – 98.1 хил.бр.). Северноамериканският пазар продължава позитивното си развитие, следвайки тенденцията на постоянен растеж в последните няколко тримесечия, записвайки ръст от около 10%. Развитието в търсенето на различните продуктови групи варира значително. Търсенето на складово оборудване нараства с 4 % в световен мащаб, за което допринасят Китай и Източна Европа, постигайки съответно увеличение от 17% и 20% на годишна база. Продажбите на електрокари се запазва почти на еднакво ниво спрямо миналогодишния тримесечен период, намалявайки с 2% на годишна база. Продажбите на електрокари записва по-значителен спад в Западна Европа, спрямо резултатите от Източната част на континента. Развитието на продажбите на кари, оборудвани с двигатели с конвенционално вътрешно горене, регистрират състояние подобно на продажбите на електрокари, също спадащи с 2% на годишна база. При този вид кари Източно европейския пазар бележи ръст от 4% на годишна база, докато пазара в Западна Европа намалява с 9% на годишна база.

**Състояние на пазара на кари и складово оборудване в глобален аспект**

В глобален аспект продажбите на кари и складово оборудване достигнаха обем от 247.2 хил. броя, отчитайки минимално изменение на годишна база – 0.45% (Q1 2013 – 247.2 хил.бр.; Q1 2012 – 246.1 хил. бр.). Продажбите на сегмента складово оборудване отново увеличават своя дял в общия обем продажби на кари и складова техника, достигайки дял от 38.31% (Q1 2013 – 94.7 хил.бр.; Q1 2012 – 90.7 хил.бр.). На тримесечна база продажбите на кари и складово оборудване отчитат ръст от 8.56% или 19.5 хил. бр. (Q1 2013 – 247.2 хил.бр.; Q4 2012 – 227.7 хил.бр.). На годишна база продажбите на складово оборудване се увеличават с 4 хил. броя (Q1 2013 – 94.7 хил. бр.; Q1 2012 – 90.7 хил.бр.), докато при карите е отчетен спад от 2.9 хил. броя или спад от 1.87% (Q1 2013 – 152.5 хил. бр.; Q1 2012 – 155.4 хил.бр.). На тримесечна база продажбите на кари са с изпреварващ темп на нарастване, увеличавайки продажбите си с 11.1 хил.бр.(Q1 2013 – 152.5 хил.бр.; Q4 2012 – 141.4 хил.бр.), докато при складовото оборудване продажбите нарастват с по-бавен темп – 8.4 хил. бр. (Q1 2013 – 94.7 хил.бр.; Q4 2012 – 86.3 хил.бр.).

**Продажби на кари и складово оборудване в глобален аспект (тримесечна база)**

хил.бр.	2013		2012				2011				2010			
	Q1		Q4	Q3	Q2	Q1	Q4	Q3	Q2	Q1	Q4	Q3	Q2	Q1
Складово оборудване	94.7		86.3	85.1	93.9	90.7	91.8	86.9	94.6	89.7	81.7	72.7	77	65.6
Кари	152.5		141.4	142	149.2	155.4	145.3	145.8	164.3	156.6	135.4	125.2	126.3	110.1
<b>Общо</b>	<b>247.2</b>		<b>227.7</b>	<b>227.1</b>	<b>243.1</b>	<b>246.1</b>	<b>237.1</b>	<b>232.7</b>	<b>258.9</b>	<b>246.3</b>	<b>217.6</b>	<b>197.9</b>	<b>203.3</b>	<b>175.7</b>

Източник: World Industrial Truck Statistics (WITS)

**Продажби на складово оборудване и кари в глобален аспект (годишна база)**

в хил. бр.	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Складово оборудване	356	363	297	228	333	355	329	289
Кари	588	612	497	319	539	595	526	460
<b>Общо</b>	<b>944</b>	<b>975</b>	<b>794</b>	<b>547</b>	<b>872</b>	<b>950</b>	<b>855</b>	<b>749</b>

Източник: World Industrial Truck Statistics (WITS)

**Изменение на продажбите на кари и складово оборудване в глобален аспект (годишна база)**

хил.бр.	2012		2011		2012/2011		2010		2012/2010	
	хил.бр.	%	хил.бр.	%	хил.бр.	%	хил.бр.	%	хил.бр.	%
Складово оборудване	356	37.71	363	38.45	-7	-1.93	297	30.46	59	19.87
Кари	588	62.29	612	64.83	-24	-3.92	497	50.97	91	18.31
<b>Общо</b>	<b>944</b>	<b>100</b>	<b>975</b>	<b>103</b>	<b>-31</b>	<b>-3.18</b>	<b>794</b>	<b>81</b>	<b>150</b>	<b>18.89</b>

Източник: World Industrial Truck Statistics (WITS)

**Изменение на продажбите на кари и складово оборудване в глобален аспект**

<b>хил.бр.</b>	<b>Q1 2013</b>		<b>Q1 2012</b>		<b>Изменение</b>		<b>Q4 2012</b>		<b>Изменение</b>	
	<b>хил.бр.</b>	<b>%</b>	<b>хил.бр.</b>	<b>%</b>	<b>хил.бр.</b>	<b>%</b>	<b>хил.бр.</b>	<b>%</b>	<b>хил.бр.</b>	<b>%</b>
Складово оборудване	94.7	38.31	90.7	36.85	4.0	4.41	86.3	37.9	8.4	9.73
Кари	152.5	61.69	155.4	63.15	-2.9	-1.87	141.4	62.1	11.1	7.85
<b>Общо</b>	<b>247.2</b>	<b>100</b>	<b>246.1</b>	<b>100</b>	<b>1.1</b>	<b>0.45</b>	<b>227.7</b>	<b>100</b>	<b>19.5</b>	<b>8.56</b>

*Източник: World Industrial Truck Statistics (WITS)*

**Състояние на пазара на кари и складово оборудване в Европа**

Европейският пазар е единият от двата основни пазара на „Балканкар ЗАРЯ“ АД. През първо тримесечие на 2013 година продажбите реализирани на този пазар са в обем от 82.2 хил.лв. спрямо резултат от 85.1 хил. бр. година по-рано, което означава спад от 3,41% на годишна база. На тримесечна база продажбите на кари и складово оборудване отчитат ръст от 8.73% (Q1 2013 – 82.2 хил.бр.; Q4 2012 – 75.6 хил. бр.). Европейският пазар на кари и складово оборудване се характеризира с по-висок дял на продажбите на складово оборудване – 60.46% (Q1 2013 – 49.7 хил.бр.) в общия обем продажби, като тенденцията е на увеличаване на този дял. Продажбите на кари намаляват с по-голям темп -5.8% (Q1 2013 – 32.5 хил.бр.; Q1 2012 – 34.5 хил.бр.) спрямо продажбите на складово оборудване на годишна база – 1.78% (Q1 2013 – 49.7 хил.бр.; Q1 2012 – 50.6 хил.бр.). На тримесечна база продажбите на складово оборудване нарастват с 13.2 % (Q1 2013 – 49.7 хил.бр.; Q4 2012 – 43.9 хил.бр.), докато продажбите на кари нарастват с 2.52% (Q1 2013 – 32.5 хил.бр.; Q4 2012 – 31.7 хил.бр.).

**Продажби на кари и складово оборудване в Европа (тримесечна база)**

хил.бр.	2013		2012				2011				2010			
	Q1	Q4	Q4	Q3	Q2	Q1	Q4	Q3	Q2	Q1	Q4	Q3	Q2	Q1
Складово оборудване	49.7	43.9	43.8	46.7	50.6	48	43.7	51.9	53.4	44.5	39.3	44.2	37	
Кари	32.5	31.7	28.6	31.2	34.5	32	30.1	36.5	35.4	30.6	24.7	25.5	22.2	
<b>Общо</b>	<b>82.2</b>	<b>75.6</b>	<b>72.4</b>	<b>77.9</b>	<b>85.1</b>	<b>80</b>	<b>73.8</b>	<b>88.4</b>	<b>88.8</b>	<b>75.1</b>	<b>64</b>	<b>69.7</b>	<b>59.2</b>	

Източник: World Industrial Truck Statistics (WITS)

**Продажби на складово оборудване и кари в Европа (годишна база)**

в хил. бр.	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Складово оборудване	185	197	165	133	199	212	188	163
Кари	126	134	103	70	176	198	165	141
<b>Общо</b>	<b>311</b>	<b>331</b>	<b>268</b>	<b>203</b>	<b>375</b>	<b>410</b>	<b>353</b>	<b>304</b>

Източник: World Industrial Truck Statistics (WITS)

**Изменение на продажбите на кари и складово оборудване в Европа (годишна база)**

в хил. бр.	2012	2011	Изменение		2010	2009	2008	2007	2006	2005
			хил.бр.	%						
Складово оборудване	185	197	-12	-6.09	165	133	199	212	188	163
Кари	126	134	-8	-5.97	103	70	176	198	165	141
<b>Общо</b>	<b>311</b>	<b>331</b>	<b>-20</b>	<b>-6.04</b>	<b>268</b>	<b>203</b>	<b>375</b>	<b>410</b>	<b>353</b>	<b>304</b>

Източник: World Industrial Truck Statistics (WITS)

**Изменение на продажбите на кари и складово оборудване в Европа**

<b>хил.бр.</b>	<b>Q1 2013</b>		<b>Q1 2012</b>		<b>Изменение</b>		<b>Q4 2012</b>		<b>Изменение</b>	
		<b>%</b>		<b>%</b>		<b>%</b>		<b>%</b>		<b>%</b>
Складово оборудване	49.7	60.46	50.6	59.46	-0.9	-1.78	43.9	58.07	5.8	13.2
Кари	32.5	39.54	34.5	40.54	-2	-5.80	31.7	41.93	0.8	2.52
<b>Общо</b>	<b>82.2</b>	<b>100</b>	<b>85.1</b>	<b>100</b>	<b>-2.9</b>	<b>-3.41</b>	<b>75.6</b>	<b>100</b>	<b>6.6</b>	<b>8.73</b>

*Източник: World Industrial Truck Statistics (WITS)*

**Състояние на пазара на кари по основни региони на продажби**

Продажбите на кари и складово оборудване отчитат различни темпове на растеж в различните региони по света. През настоящото тримесечие продажбите на кари и складово оборудване отчитат спад на годишна база от 1.1%. Пазарът в САЩ отчита повишение от 9.5% (Q1 2013 – 46.1 хил.бр.; Q1 2012 – 42.1 хил.бр.), както и продажбите в други региони по света, включващи Южна Америка, Австралия, Африка и др., нарастващи с 11.5% (Q1 2013 – 23.2 хил.лв.; Q1 2012 – 20.8 хил.лв.). Продажбите на пазарите в Европа намаляват с 3.41% (Q1 2013 – 82.2 хил.бр.; Q1 2012 – 85.1 хил.бр.), както и продажбите в Азия – 2.45% (Q1 2013 – 95.7 хил.бр.; Q4 2012 – 98.1 ил.бр.). На тримесечна база продажбите на азиатския пазар отчитат на-съществен ръст от 17.71% (Q1 2013 – 95.7 хил.бр.; Q4 2012 – 81.3 хил.бр.), следвани от продажбите на Европейския пазар – 9.45% (Q1 2013 – 82.2 хил.бр.; Q4 2012 – 75.1 хил.бр.). На тримесечна база продажбите на пазара в САЩ отбелязват спад от 5.92% (Q1 2013 – 46.1 хил.бр.; Q4 2012 – 49 хил.бр.).

**Продажби на кари и складово оборудване по региони (тримесечна база)**

Регион	2013		2012		2011				2010					
	хил. бр.	Q1	Q4	Q3	Q2	Q1	Q4	Q3	Q2	Q1	Q4	Q3	Q2	Q1
Европа	82.2	75.1	72.4	77.9	85.1	79.6	73.8	88.6	88.6	74.9	64	69.7	59.2	
В т.ч.														
Източна Европа	14.9	12.7	13.7	13.3	13.8	13.4	12.7	14.9	13.2	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	
Северна Америка	46.1	49	43.3	46.8	42.1	45.8	42.4	44.1	37.3	41.9	33.1	32.9	28.2	
Азия	95.7	81.3	86.6	96.9	98.1	87.4	92.3	102.4	97.9	79.6	80.4	82.7	72.4	
Други региони	23.2	22.7	24.8	21.5	20.8	23.9	24.2	23.8	22.5	21.2	20.4	18	15.9	
<b>Общо</b>	<b>247.2</b>	<b>228.1</b>	<b>227.1</b>	<b>243.1</b>	<b>246.1</b>	<b>236.7</b>	<b>232.7</b>	<b>258.9</b>	<b>246.3</b>	<b>217.6</b>	<b>197.9</b>	<b>203.3</b>	<b>175.7</b>	

Източник: World Industrial Truck Statistics (WITS)

**Продажби на кари и складово оборудване по региони (годишна база)**

Регион									
в хил. бр.	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005	
Европа (вкл. Турция)	310.5	330.6	267.8	203.1	374.7	410.1	352.7	304.4	
Северна Америка	181.2	169.6	136.1	98.3	159.3	191.4	212.9	198.1	
Азия	362.9	380.0	315.1	203.7	259.3	266	227.4	198.9	
Други региони	89.8	94.4	75.5	41.7	78.2	82.7	62.2	48	
<b>Общо за света</b>	<b>944.4</b>	<b>974.6</b>	<b>794.5</b>	<b>546.8</b>	<b>871.5</b>	<b>950.2</b>	<b>855.2</b>	<b>749.4</b>	

Източник: World Industrial Truck Statistics (WITS)

**Изменение на продажбите на кари и складово оборудване (деветмесечна база)**

<b>Регион</b>			<b>Изменение</b>								
	<b>в хил. бр.</b>	<b>2012</b>	<b>2011</b>	<b>хил.бр.</b>	<b>%</b>	<b>2010</b>	<b>2009</b>	<b>2008</b>	<b>2007</b>	<b>2006</b>	<b>2005</b>
Европа (вкл. Турция)		310.5	330.6	-20.1	-6.08	267.8	203.1	374.7	410.1	352.7	304.4
Северна Америка		181.2	169.6	11.6	6.84	136.1	98.3	159.3	191.4	212.9	198.1
Азия		362.9	380.0	-17.1	-4.50	315.1	203.7	259.3	266	227.4	198.9
Други региони		89.8	94.4	-4.6	-4.87	75.5	41.7	78.2	82.7	62.2	48
<b>Общо за света</b>		<b>944.4</b>	<b>974.6</b>	<b>-30.2</b>	<b>-3.10</b>	<b>794.5</b>	<b>546.8</b>	<b>871.5</b>	<b>950.2</b>	<b>855.2</b>	<b>749.4</b>

Източник: World Industrial Truck Statistics (WITS)

**Изменение на продажбите на кари и складово оборудване по региони**

<b>Региони</b>	<b>Q1 2013</b>		<b>Q1 2012</b>		<b>Изменение</b>		<b>Q4 2012</b>		<b>Изменение</b>	
	<b>хил.бр.</b>	<b>%</b>	<b>хил.бр.</b>	<b>%</b>	<b>хил.бр.</b>	<b>%</b>	<b>хил.бр.</b>	<b>%</b>	<b>хил.бр.</b>	<b>%</b>
Европа (вкл. Турция)	82.2	33.25	85.1	34.58	-2.9	-3.41	75.1	32.92	7.1	9.454
Северна Америка	46.1	18.65	42.1	17.11	4	9.501	49	21.48	-2.9	-5.92
Азия	95.7	38.71	98.1	39.86	-2.4	-2.45	81.3	35.64	14.4	17.71
Други региони	23.2	9.39	20.8	8.452	2.4	11.54	22.7	9.952	0.5	2.203
<b>Общо за света</b>	<b>247.2</b>	<b>100</b>	<b>246.1</b>	<b>100</b>	<b>1.1</b>	<b>0.447</b>	<b>228.1</b>	<b>100</b>	<b>19.1</b>	<b>8.374</b>

Източник: World Industrial Truck Statistics (WITS)



## Продажби на продукцията през второ тримесечие на 2013 година

BGN '000	2013		2012				2011			
	Q2 2013	Q1 2013	Q4 2012	Q3 2012	Q2 2012	Q1 2012	Q4 2011	Q3 2011	Q2 2011	Q1 2011
<b>Приходи от продажби на:</b>										
Продукция	2276	2011	2102	2371	1721	1772	2368	1406	1750	1824
Стоки	0	0	0	0	0	0	4	2	6	15
Услуги	14	15	22	25	16	15	21	18	8	15
Други	112	68	232	120	94	206	118	40	79	66
<b>Net sales</b>	<b>2402</b>	<b>2094</b>	<b>2356</b>	<b>2516</b>	<b>1831</b>	<b>1993</b>	<b>2511</b>	<b>1466</b>	<b>1843</b>	<b>1920</b>
<b>EBITDA</b>	<b>280</b>	<b>150</b>	<b>206</b>	<b>393</b>	<b>295</b>	<b>339</b>	<b>531</b>	<b>37</b>	<b>206</b>	<b>104</b>
<i>EBITDA margin</i>	11.66	7.16	8.7	15.6	16.1	17	21.1	2.5	11.2	5.4
<b>EBIT</b>	<b>217</b>	<b>85</b>	<b>134</b>	<b>319</b>	<b>216</b>	<b>242</b>	<b>426</b>	<b>-67</b>	<b>103</b>	<b>-10</b>
<i>EBIT margin</i>	9.03	4.06	5.7	12.7	11.8	12.1	17	-4.6	5.6	-0.5
<b>Net Profit</b>	<b>-17</b>	<b>-135</b>	<b>-100</b>	<b>78</b>	<b>-21</b>	<b>4</b>	<b>253</b>	<b>-302</b>	<b>-147</b>	<b>-267</b>
<i>Net Profit margin</i>	-0.71	6.45	-4.2	3.1	-1.1	0.2	10.1	-20.6	-8	-13.9

Приходи от продажби на:	Q2 2013		Q2 2012		Изменение		Q1 2013		Изменение	
	BGN '000	%	BGN '000	%	BGN '000	%	BGN '000	%	BGN '000	%
Продукция	2276	94.75	1721	93.99	555	32.25	2011	96.04	265	13.18
Стоки	0	0.00	0	0.00			0	0		
Услуги	14	0.58	16	0.87	-2	-12.50	15	0.72	-1	-6.67
Други	112	4.66	94	5.13	18	19.15	68	3.25	44	64.71
<b>Общо</b>	<b>2402</b>	<b>100</b>	<b>1831</b>	<b>100</b>	<b>571</b>	<b>31.19</b>	<b>2094</b>	<b>100</b>	<b>308</b>	<b>14.71</b>

Приходи от продажби на:	H1 2013		H1 2012		Изменение		H2 2012		Изменение	
	BGN '000	%	BGN '000	%	BGN '000	%	BGN '000	%	BGN '000	%
Продукция	4287	95.35	3493	91.34	794	22.73	4473	91.81	-186	-4.16
Стоки										
Услуги	29	0.65	31	0.81	-2	-6.45	47	0.96	-18	-38.30
Други	180	4.00	300	7.85	-120	-40.00	352	7.22	-172	-48.86
<b>Общо</b>	<b>4496</b>	<b>100</b>	<b>3824</b>	<b>100</b>	<b>672</b>	<b>17.57</b>	<b>4872</b>	<b>100</b>	<b>-376</b>	<b>-7.72</b>

Към 30.06.2013 година „Балканкар ЗАРЯ“ АД реализира приходи от продажби в размер на 4496 хил. лв. за първите шест месеца на 2013 година, което представлява ръст от 17.57% спрямо първото шестмесечие на 2012 година (H1 2013 – 4496 хил.лв.; H1 2012 – 3824 хил.лв.).

Приходите от продажби на продукцията нарастват с 22.73% спрямо първите шест месеца на 2012 година (H1 2013 – 4287 хил.лв.; H1 2012 – 3493 хил.лв.). Приходите от други продажби отчитат спад от 40% на годишна база (H1 2013 – 180 хил.лв.; H1 2012 – 300 хил.лв.).

През второ тримесечие на 2013 година приходите от продажби възлизат на 2402 хил. лв., което представлява ръст от 31.19% на годишна база (Q2 2013 – 2402 хил.лв.; Q2 2012 – 1831 хил.лв.), докато на тримесечна база отчитаме по-нисък темп на растеж (Q2 2013 – 2402 хил.лв.; Q 2013 – 2094 хил.лв.). Дружеството реализира минимален отрицателен нетен финансов резултат през второ тримесечие на 2013 година – 17 хил.лв., спрямо резултат от -135 хил. лв. през първите три месеца на текущата година. Оперативната печалба на дружеството (ЕБИТ) през настоящото тримесечие е в

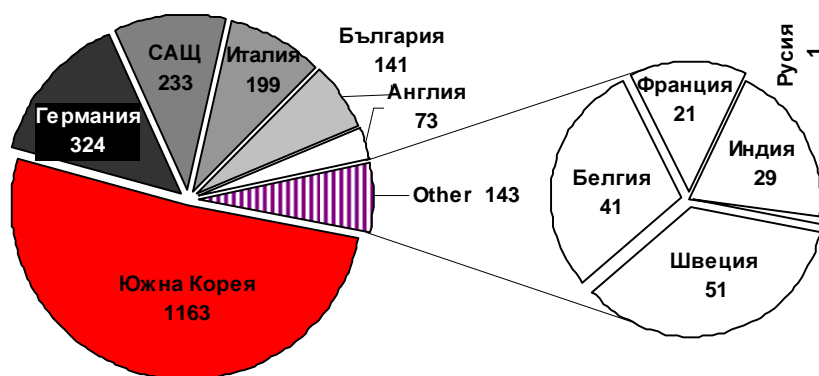
размер на 217 хил. лв., спрямо резултат от 85 хил. лв. през предходното тримесечие. Рентабилността на оперативната печалба – EBIT margin – отчита значително повишение на тримесечна база – 4.97 п.п.(Q2 2013 – 9.03 %; Q1 2013 – 4.06%). Показателят “Печалба преди лихви данъци и амортизации” (EBITDA) отчита повишение от 130 хил. лв. на тримесечна база (Q2 2013 – 280 хил.лв.; Q1 2013 – 150 хил.лв.), съответно рентабилността на показателя “Печалба преди лихви, данъци и аямортизации” – EBITDA margin – също нараства на тримесечна база – 4.5 п.п.( Q2 2013 – 11.66%; Q1 2013 – 7.16%).

Приходите от продажби на продукцията пред второ тримесечие на 2013 година отчитат прираст от 32.25% на годишна база (Q2 2013 – 2276 хил.лв.; Q2 2012 – 1721 хил.лв.), докато резултата спрямо първо тримесечие на 2013 година показва по нисък темп на изменение +13.18% (Q2 2013 – 2276 хил.лв.; Q1 2013 – 2011 хил.лв.). Приходите от продажби на услуги отчитат минимални изменения както на годишна, така и на тримесечна база (Q2 2013 – 14 хил.лв.; Q1 2012 – 16 хил.лв.; Q1 2013 – 15 хил.лв.). Приходите от други продажби отчитат ръст както на годишна база +19.15% (Q2 2013 – 112 хил.лв.; Q2 2012 – 94 хил.лв.), така и на тримесечна +64.77% (Q2 2013 – 112 хил.лв.; Q1 2013 – 68 хил.лв.).

### Приходи от продажби на продукцията за второ тримесечие на 2013 година

Пазар	Q2 2013		Q2 2012		Q2 2013/Q2 2012		Q1 2013		Q2 2013/Q1 2013	
	BGN '000	%	BGN '000	%	BGN '000	%	BGN '000	%	BGN '000	%
Южна Корея	1163	51.1	792	46.0	371	47	1120	55.7	43	3.8
Германия	324	14.2	406	23.6	-82	-20	312	15.5	12	3.8
САЩ	233	10.2	69	4.0	164	>100	158	7.9	75	47.5
Италия	199	8.7					121	6.0	78	64.5
България	141	6.2	102	5.9	39	38	49	2.4	92	187.8
Англия	73	3.2	189	11.0	-116	-61	81	4.0	-8	-9.9
Швеция	51	2.2	103	6.0	-52	-50	85	4.2	-34	-40.0
Белгия	41	1.8	22	1.3	19	86	66	3.3	-25	-37.9
Франция	21	0.9	29	1.7	-8	-28	19	0.9	2	10.5
Индия	29	1.3	6	0.3	23	>100		0.0	29	
Русия	1	0.0		0.0	1				1	
Гърция			3	0.2	-3	-100			0	
<b>Общо</b>	<b>2276</b>	<b>100</b>	<b>1721</b>	<b>100</b>	<b>555</b>	<b>32.2</b>	<b>2011</b>	<b>100</b>	<b>265</b>	<b>13.2</b>

Приходи от продажби на продукцията по пазари - Q2 2013  
(хил.лв.)



И през второ тримесечие с най-голям дял в приходите от продажби на продукцията е Южнокорейския пазар с дял от 51.1% (Q2 2013 – 1163 хил.лв.), отчитащ ръст от 47% на годишна база (Q2 2013 – 1163 хил.лв.; Q2 2012 – 792 хил.лв.) и съответно ръст от 3.8% на тримесечна база (Q2 2013 – 1163 хил.лв.; Q1 2013 – 1120 хил.лв.). На второ място по размер на приходите от продажби на продукцията се нарежда Германския пазар с дял от 14.2% през второ

тримесечие.

тримесечие а 2013 година (Q2 2-13 – 324 хил.лв.). Немският пазар отчита съществен спад на годишна база – 20% (Q2 2013 – 324 хил.лв.; Q2 0212 – 406 хил.лв.), докато спрямо предходното тримесечие отчитаме прираст от 3.8% (Q2 2013 – 324 хил.лв.; Q1 2013 – 312 хил.лв.). Пазарът в САЩ отчита трайна тенденция на нарастване на своя обем в общия размер на приходите от продажби на продукцията, достигайки до нива от 10.2% (Q2 2013 – 233 хил.лв.). Щатският пазар отчита значителен ръст както на годишна база (Q2 2013 – 233 хил.лв.; Q2 2012 – 69 хил.лв.), така и на тримесечна +47,5% (Q2 2013 – 233 хил.лв.; Q1 2013 – 158 хил.лв.). През второ тримесечие се забелязва активизиране на индийския пазар, отчитащ продажби от 29 хил.лв., спрямо резултат от 6 хил.лв. година по-рано. Ръст отчитат също Българския и Белгийския пазар – съответно с 38% и 86%. Значителен спад бележат продажбите в Англия – 61% (Q2 2013 – 73 хил.лв.; Q2 2012 – 189 хил.лв.) и Франция – 28% (Q2 2013 – 21 хил.лв.; Q2 2012 – 29 хил.лв.).

### Пъстъпили поръчки – Второ тримесечие 2013 година

Пазар	Q2 2013		Q2 2012		Q2 13/ Q2 12		Q1 2013		Q2 13/ Q1 13	
	BGN '000	%	BGN '000	%	BGN '000	%	BGN '000	%	BGN '000	%
Белгия	50	2.07	41	2.16	9	21.95	41	2.01	9	21.95
България	124	5.14	252	13.26	-128	-50.79	21	1.03	103	490.48
Германия	298	12.36	226	11.89	72	31.86	167	8.18	131	78.44
Франция	26	1.08	24	1.26	2	8.33	23	1.13	3	13.04
Англия	93	3.86	90	4.73	3	3.33	28	1.37	65	232.14
Русия	1	0.04		0.00	1				1	
Индия	59	2.45		0.00	59				59	
Италия	124	5.14	92	4.84	32	34.78	166	8.13	-42	-25.30
Южна Корея	1427	59.19	1037	54.55	390	37.61	1399	68.54	28	2.00
Холандия		0.00		0.00	0				0	
Швеция	6	0.25	104	5.47	-98	-94.23	49	2.40	-43	-87.76
Израел		0.00	35	1.84	-35	-100.00				
САЩ	203	8.42		0.00	203		147	7.20	56	38.10
<b>Общо</b>	<b>2411</b>	<b>100</b>	<b>1901</b>	<b>100</b>	<b>510</b>	<b>26.83</b>	<b>2041</b>	<b>100</b>	<b>370</b>	<b>18.13</b>

През второ тримесечие на 2013 година поспълите поръчки в дружеството са на стойност 2.411 млн. лв., като сп2 2012 – 1.901 млн.лв.). Най- голям дял в общия обем постъпили поръчки заемат поръчките от Южнокорейския пазар с дял от 59.19% (1.427 млн. лв.), който нараства с над 37% на годишна база (Q2 2013 – 1.427 млн.лв.; Q2 2012 – 1037 хил. лв.). Поръчките от италианския пазар заемат дял от 5.14% от поръчките за втората четвърт на 2013 година (Q2 2013 – 124 хил. лв.), докато поръчките от САЩ заемат дял от 8.42% или 203 хил. лв. Германският пазар е с обем на поръчките през второ тримесечие на 2013 година от 298 хил. лв., отчитайки ръст на годишна база от 31.86% (Q2 2013 – 298 хил. лв.; Q2 2012 – 226 хил. лв.). Минимален ръст се наблюдава на поръчките за английския пазар – 3.33% (Q2 2013 – 93 хил. лв.; Q2 2012 – 90 хил. лв.), както и на българския пазар – спад от 51% (Q2 2013 – 124 хил. лв.; Q2 2012 – 252 хил.лв.).

## Структура на персонала към края на второ тримесечие на 2013 година

## Структура на персонала по възраст

Възрастова структура	Q1 2013		Q1 2012		Изменение		Q4 2012		Изменение	
	брой заети	%	брой заети	%	брой заети	%	брой заети	%	брой заети	%
от 18 до 30 г.	32	16.75	27	14.14	5	18.52	24	13.04	8	33.33
от 31 до 40 г.	31	16.23	32	16.75	-1	-3.13	29	15.76	2	6.90
от 41 до 50 г.	45	23.56	48	25.13	-3	-6.25	55	29.89	-10	18.18
от 51 до 60 г.	68	35.60	71	37.17	-3	-4.23	67	36.41	1	1.49
над 60 г.	15	7.85	13	6.81	2	15.38	9	4.89	6	66.67
<b>ОБЩО</b>	<b>191</b>	<b>100</b>	<b>191</b>	<b>100</b>	<b>0</b>	<b>0.00</b>	<b>184</b>	<b>100</b>	<b>7</b>	<b>3.80</b>

## Структура на персонала по квалификационни групи

	Q2 2013		Q2 2012		Изменение		Q1 2013		Изменение	
	брой заети	%	брой заети	%	брой заети	%	брой заети	%	брой заети	%
Висши Ръководители	9	4.59	9	5.00	0	0.00	9	4.71	0	0.00
Аналитични специалисти	13	6.63	12	6.67	1	8.33	13	6.81	0	0.00
Специалисти	0	0.00	0	0.00	0		0	0.00	0	
Административен персонал	8	4.08	8	4.44	0	0.00	8	4.19	0	0.00
Квалифициран и производствен и работници	136	69.39	131	72.78	5	3.82	130	68.06	6	4.62
Оператор на машини	8	4.08	8	4.44	0	0.00	8	4.19	0	0.00
Професии, неизискващи специална квалификация	22	11.22	12	6.67	10	83.33	23	12.04	-1	-4.35
<b>ОБЩО</b>	<b>196</b>	<b>100</b>	<b>180</b>	<b>100</b>	<b>16</b>	<b>8.89</b>	<b>191</b>	<b>100.00</b>	<b>5</b>	<b>2.62</b>

**Структура на персонала по образователни степени**

	Q2 2013		Q2 2012		Изменение		Q1 2013		Изменение	
	брой заети	%	брой заети	%	брой заети	%	брой заети	%	брой заети	%
Основно	16	8.16	13	7.22	3	23.08	17	8.90	-1	-5.88
Средно	150	76.53	137	76.11	13	9.49	144	75.39	6	4.17
Висше	30	15.31	30	16.67	0	0.00	30	15.71	0	0.00
<b>ОБЩО</b>	<b>196</b>	<b>100</b>	<b>180</b>	<b>100</b>	<b>16</b>	<b>8.89</b>	<b>191</b>	<b>100</b>	<b>5</b>	<b>2.62</b>

Към 30.06.2013 година персонала в «Балканкар ЗАРЯ»АД наброява 196 души, като не се отчита изменение на годишна база (30.06.2013 – 196 души; 30.06.2012 – 180 души). В сравнение с числеността на персонала към 31.03.2013 г. се наблюдава минимален ръст на броя заети с 5 души или 2.62% (30.06.2013 – 196 души; 31.03.2012 – 191 души).

## **Обща информация**

Балканкар ЗАРЯ АД е регистрирано в Търговския регистър, воден от Агенцията по вписванията с ЕИК 814191256. Седалището и адреса на управлението на Дружеството е: България, гр. Павликени, ул. "Тошо Кътев" 1, тел. + 359 610/52 501; факс: +359 610/52 603; електронен адрес: [info@balkancarzarya.com](mailto:info@balkancarzarya.com) и web site: [www.balkancarzarya.com](http://www.balkancarzarya.com).

Дружеството има едностепенна система на управление. Съветът на директорите на Дружеството е в състав: Стоян Стоев – председател на Съвета на директорите, Венцислав Стойнев – член на Съвета на директорите и Димитър Иванчов – член на Съвета на директорите и изпълнителен член.

„Балканкар ЗАРЯ” АД се представлява пред трети лица от изпълнителния член на Съвета на директорите Димитър Владимиров Иванчов и от члена на Съвета на директорите Венцислав Кирилов Стойнев.

С оглед на учредената прокура „Балканкар ЗАРЯ” АД се представлява от членовете на Съвета на директорите Димитър Владимиров Иванчов и Венцислав Кирилов Стойнев и от прокуриста Миряна Борисова Пътова поотделно.

Прокурисът Христо Денчев Харитонов с представлява „Балканкар ЗАРЯ” АД заедно с члена на Съвета на Директорите Димитър Владимиров Иванчов или заедно с члена на Съвета на директорите Венцислав Кирилов Стойнев или заедно с прокуриста Марияна Борисова Пътова, поотделно.

Основният предмет на дейност на Балканкар ЗАРЯ АД е производство, сервиз, ремонт и търговия с джанти и други компоненти за кари и друга подемно-транспортна техника, стоки и услуги за населението.

Финансовият отчет към 30 юни 2013 г., включително сравнителната информация към 30 юни 2012 и 31 декември 2012 г., е съставен в съответствие с изискванията на действащите МСС и МСФО.

## **Счетоводна политика**

Дружеството изготвя финансови отчети на основата на историческата цена, като е възможно прилагането на счетоводни оценки и допускания, извършвани при отчитане на текущи събития и действия. Ръководството на дружеството следва да направи най-добрите приблизителни оценки, начисления и разумни предложения, които оказват влияние върху отчетните стойности на активите и пасивите, оповестяване на условни вземания и задължения към датата на отчета, и респективно на отчетните стойности размери на приходите и разходите за съответната година. Извършените предположения, начисления и оценки са основани на информацията, която е налична към датата на финансовия отчет, поради което бъдещите фактически резултати могат да бъдат различни от тях.

**Отчетна валута**

Функционалната и оперативна валута при изготвянето на финансовите отчети е българския лев. Паричните средства, вземанията и задълженията се отчитат в легова равностойност на база валутния курс към датата на операцията. На месечна база се прави преоценка на валутните позиции като се използва официалния обменен курс на БНБ към последния работен ден на месеца, за който се прави преоценката. Отчетените валутни курсови разлики се отчитат като текущи финансови приходи или разходи и се представят в отчета за приходи и разходи.

**Приходи и разходи**

Дружеството признава приходите на база принципа на начисляване и до степента, до която икономическите изгоди са придобити от дружеството и отчитане на възможността приходите да могат надеждно да се измерят. Приходите от продажби на продукция и стоки се признават, когато всички съществени рискове и ползи от тяхното използване са прехвърлени на купувача. Приходите, реализирани от продажба на услуги се отчитат, ако може реално да се установи завършеността на сделките, както и съответно да се установят преките разходи по извършване на сделката и разходите по приключването ѝ. Реализираните приходи от лихви се отчитат на времева база, като се използва метода на ефективната лихва.

Извършените разходи се отразяват в момента на тяхното възникване и на база принципите на начисляване и съпоставимост. Финансовите приходи и разходи се отразяват в отчета за дохода нетно, като се състоят от разходи за лихви, курсови разлики от валутни операции и банкови такси по получени банкови заеми.

**Схеми на финансови отчети**

Ръководството на дружеството определя формата и съдържанието на отделните компоненти на финансовия отчет – баланс, отчет за всеобхватния доход, отчет за измененията в собствения капитал, отчета за паричните потоци, както и последователността на представяне на статиите по степен на същественост. Те се прилагат последователно от един отчетен период в друг, освен ако се налага промяна от нормативен акт или по преценка на дружеството.

Издадените обикновени акции съставляват част от основния акционерен капитал. Дивидентите по издадени обикновени акции се отчитат в намаление на капитала през периода. Дружеството не отчита невнесен капитал.

Дружеството е създадо законови резерви според изискванията на законодателството. Размерът на законовите резерви изиксва той да съответсва най-малко на 10% от акционерния капитал на дружеството. При несъответсвие законовите резерви трябва да бъдат допълвани до достигането на изискването за минималния им размер. Тези резерви не подлежат на разпределение. Другите резерви и неразпределената печалба подлежат на разпределение.

### **Инвестиции в дъщерни предприятия**

Дъщерни са тези дружества, които се намират под контрола на предприятието-майка. Контролът върху тях се изразява във възможността да се ръководи финансовата и оперативната политика на дъщерното предприятие, така че да се извличат изгоди в резултат от дейността му. В самостоятелните финансови отчети на Дружеството, инвестициите в дъщерни предприятия, са включени по себестойност. При използване на този метод в отчета за доходите се признава доход от инвестицията само доколкото инвеститорът получава дял от разпределението на акумулираната нетна печалба от предприятието, в което е инвестирал. Доходът, получен от инвестицията над размера на припадащата му се част от печалбата, се отчита като намаление на стойността на инвестицията.

„Балканкар ЗАРЯ” АД - Павликени притежава 51% от капитала на „Балканкар РУЕН” АД – Асеновград. Предметът на дейност на дъщерното дружество е производство, ремонт, сервиз и търговия с компоненти за кари и друга подемно-транспортна техника.

«Балканкар ЗАРЯ» АД притежава 99,98% от капитала на «ЗАРЯ Инвест»АД. Дружеството е с предмет на дейност придобиване, управление и отчужаване на капиталови участия в други търговски дружества; управление на търговски дружества; консултации във връзка с придобиването, управлението и отчуждаването на капиталови участия в търговски дружества; консултации във връзка с управлението на търговски дружества; извършване на анализ на финансовото, икономическото и правното състояние на търговски дружества, оценяване на търговски дружества и капиталови участия в търговски дружества; придобиване, управление и отчуждаване на всякакъв вид финансови и други активи; лизинг; сублизинг.

### **Доходи на акция**

Основните доходи на акция се получават като се раздели нетната печалба или загуба за периода, подлежаща на разпределение между акционерите, притежатели на обикновени акции, на средно претегления брой на притежаваните обикновени акции за периода.

Средно-претегленият брой акции предствалява броя на държаните обикновени акции в началото на периода, коригиран с броя на обратно изкупените обикновени акции и на новоемитираните такива през периода, умножен по средно времеви фактор. Този фактор изразява броя на дните, през които конкретните акции са били държани, спрямо общия брой на дните през периода.

Доходи на акция с намалена стойност не се изчисляват, тъй като няма издадени потенциални акции с намалена стойност.

Дружеството е създавало законови резерви според изискванията на законодателството. Размерът на законовите резерви изисква той да съответства най-малко на 10% от акционерния капитал на дружеството. При несъответствие законовите резерви трябва да бъдат допълвани до достигането на изискването за минималния им размер. Тези



резерви не подлежат на разпределение. Другите резерви и неразпределената печалба подлежат на разпределение.

### **Пенсионни и други задължения**

Трудовите и осигурителни отношения с работниците и служителите в дружеството се основават на разпоредбите на Кодекса на труда, на разпоредбите на действащото осигурително законодателство. Работодателя е длъжен да извършва задължително осигуряване на наетия персонал за пенсионно, здравно и срещу безработица осигуряване. Размерите на осигурителните вноски се утвърждават със закона за бюджета за ДОО, като съотношението на осигурителната тежест между осигурител и осигуряващо се лице се променя и се определя от осигурителния кодекс.

Към дружеството няма създаден и функциониращ частен доброволен осигурителен фонд. Осигурителните и пенсионни планове, утвърдени от дружеството и прилагани от него в качеството му на работодател, се базират на българското законодателство и са планове с твърдо определени вноски.

Съгласно разпоредбите на кодекса на труда, работодателят има задължение да изплати на работник или служител при прекратяване на трудовия договор при неспазено предизвестие – за периода на неспазеното предизвестие; - при пенсиниране – до 6 брутни месечни работни заплати според трудовия стаж в дружеството; - за неизползван платен годишен отпуск – обезщетение за съответните години за времето, за което се признава за трудов стаж.

След изплащане на посочените обезщетения за работодателя не произтичат други задължения към работниците и служителите.

Краткосрочните доходи на персонала под формата на възнаграждения, социални доплащания и придобивки, се признават като разход в отчета за доходите в периода, в който е положен труда за тях или са изълнени изискванията за тяхното получаване, и като текущо задължение в размер на недисконтираната им сума. Дължимите от дружеството вноски по социално и здравно осигуряване се признават като текущ разход и начисление в недисконтиран размер, заедно и в периода на начисление на съответните доходи, с които те са свързани.

Дружеството прави оценка към датата на годишния финансов отчет на очакваните разходи по натрупващите се компенсирани отпуски, която се очаква да бъде изплатена като резултат от неизползваното право на платен годишен отпуск. В оценката се включва приблизителната преценка за самите възнаграждения и разходите по задължително социално и здравно осигуряване, които работодателя дължи върху тези суми.

Съгласно Кодекса на труда дружеството е задължено да изплаща на лица от персонала при настъпване на пенсионна възраст обезщетение, което в зависимост от трудовия стаж в предприятието може да варира до 6 брутни месечни работни заплати към датата на прекратяване на трудовото правоотношение.

**Активи****Дълготрайни материални активи**

Дълготрайните материални активи се оценяват първоначално по себестойност. Към себестойността се прибавят и всички извършени разходи по придобиване на актива – всички платени мита, непризнати данъци, както и всички преки разходи по привеждане на актива в работно състояние. Всички последващи разходи, извършени по съответния актив се включват към неговата амортизируема стойност, ако направените разходи доведат до повишение на икономическите ползи от използване на актива над първоначално признатите. Всички други разходи се отнасят като текущи разходи за периода.

Дълготрайните материални активи се амортизират на базата на линейния метод, като оцененият полезен живот на различните групи активи е следният:

<b>ДМА</b>	<b>Норма</b>	<b>Срок</b>
Сгради	4%	25 години
Машини и оборудване	30%	3.3 години
Транспортни средства, без автомобили	10%	10 години
Автомобили	25%	4 години
Стопански инвентар	15%	6.7 години
Компютри	50%	2 години
Други	15%	6.7 години

Придобитите дълготрайни материални активи по условията на финансов лизинг се амортизират на основата на сравнението на придобития актив с други подобни, освен ако срока на лизинговия договор е по-кратък от полезния срок на използване на актива.

Определеният минимален стойностен праг на същественост на материалните дълготрайни активи е 700 лева.

**Нематериални дълготрайни активи**

В групата на нематериалните дълготрайни активи попадат програмните продукти, правата върху собственост, продукти от научна и развойна дейност. Нематериалните активи се признават първоначално по себестойност, заедно с всички преки разходи по придобиването на актива като вносни мита, невъзстановими данъци и разходите по въвеждане на актива в работно състояние. Последващо извършените разходи, свързани със съответния актив се включват към себестойността му, ако могат да доведат до увеличение на икономическите изгоди от използването му. Всички други последващи разходи по експлоатацията на актива се отнасят към текущите разходи за периода.

Амортизирането на нематериалните активи се извършва при използване на линейния метод.

В баланса на Дружеството нематериалните дълготрайни активи се представят по цена на придобиване намалена с натрупаната амортизация и загубите от обезценка.

Стойността на активите подлежи на обезценка, когато се установи че са налице обстоятелства, водещи до намаление на нетната реализируема стойност под балансовата.

### **Материални запаси**

Към групата на материалните запаси се отнасят материалите, продукцията, стоки и незавършеното производство. Материалните запаси се оценяват по метода на средно-претеглената стойност. При определяне на себестойността им се вземат под внимание разходите по придобането и всички други преки разходи по преработка, обработка, производство и разходите по доставка. Извършените финансови разходи по придобиване не се отнасят към себестойността на съответния материален запас.

Незавършеното производство се оценява на база извършените преки разходи за материали и труд и припадащата се част от производствените непреки разходи. В края на отчетният период плановата себестойност се привежда в съответствие с фактическите извършени разходи.

В баланса материалните запаси се завеждат по по-ниската от двете стойности: себестойността и нетната реализируема стойност.

### **Търговски и други вземания**

Вземанията се отчитат и представят по стойността на издадената фактура. Оценката за загуби от несъбираеми вземания се прави ако има индикации за несигурност по отношение на събираемостта на вземанията. Несъбираемите вземания се изписват, когато това обстоятелство се установи.

### **Финансови активи**

Финансовите активи включват парични средства и други категории финансови активи с изключение на хеджиращите финансови инструменти. Отнасянето им към една или друга група финансови инструменти се извършва чрез определяне на целта на тяхното придобиване. В края на всеки отчетен период се прави преоценка на принадлежността на съответния актив към съответната група финансови инструменти.

Първоначалното признаване на финансовия актив се извършва по цена на придобиване, нетирана със съответните разходи за придобиването им. В края на периода се прави тестване на финансовия актив за наличие на обезценка. Отписването на дадения финансов актив се извършва, когато дружеството изгуби контрол върху притежаваните финансови инструменти в следствие на прехвърляне на правата по тях.

Инвестиции, държани до падеж с фиксирани или определяеми плащания на определена бъдеща дата, се оценяват по амортизирана стойност чрез метода на ефективната лихва. При наличие на обезценка, финансовият инструмент се оценява по нетна настояща стойност на изчислените парични потоци.

Финансовите активи, отчитани по справедлива стойност като печалба или загуба, са тези активи, които са придобити с цел получаване на печалба, вследствие краткосрочните колебания в цената. Първоначалното оценяване на финансовите активи се извършва по себестойност, която е справедливата стойност на платеното насрещно

възмездване. След първоначалното оценяване, финансовите инструменти от тази категория се оценяват последващо по справедлива цена, а ако няма възможност да се осигурят такива котировки, се прави оценка на финансовия актив по амортизираната стойност като се използва метода на ефективния лихвен процент.

Финансовите активи, обявени за продажба, са онези финансови активи, които не са предоставени кредити, не са държани до падеж, не са отчитани като печалби или загуби. Те се отчитат при придобиването по себестойност, нетирана с разходите по придобиването, а последващо се оценяват по настояща стойност, а ако нямат котировки за съответния актив, се оценяват по амортизирана стойност, като се използва метода на ефективната лихва.

Настъпилите промени в справедливата стойност на съответния финансов актив се отразяват собствения капитал, нетно от данъци. При продажба на финансовия актив реализираната печалба или загуба се отразява в отчета за доходите.

Предоставените заеми и възникналите вземания са предоставените парични средства, стоки или услуги. Те са също финансов актив, създаден от предприятието, които не е деривативен финансов инструмент и не се търгува на регулиран пазар. Последващо тези активи се оценяват по амортизируема стойност, като се използва метода на ефективната лихва. При наличие на разходи за обезценка, стойността на съответния актив се намалява с обезценката, като намалението се отразява в отчета за доходите.

Търговските вземания се обезценяват, когато са налице обстоятелства, че дружеството няма да събере сумите по тези вземания. Обезценката на вземанията се извършва чрез определяне на разликата между балансовата стойност на вземането и нетната настояща стойност на бъдещите парични потоци.

### **Пари и парични еквиваленти**

Като пари и парични еквиваленти в дружеството се отчитат наличните в брой парични средства по банковите сметки, депозити, краткосрочни и високоликвидни инвестиции, които бързо и лесно могат да се трансформират в ликвидни средства и са нискорискови по отношение промяната в цената им в краткосрочен план.

### **Данъци върху дохода**

Данъчните задължения или вземания са тези краткосрочни активи или пасиви, отнасящи се за текущия период и неплатени към датата на изготвяне на баланса. Тяхното изчисляване се извършва като се използват данъчната ставка за периода и данъчните правила към отчетния период, за които се отнасят. Всяка промяна в размера на данъчните вземания и задължения върху дохода се признава като елемент на отчета за доходите.

Отсрочените данъци се изчисляват по пасивния метод за всички временни разлики – сравнение между балансовата сума на активите и пасивите и тяхната съответна данъчна основа. Не се признават отсрочени данъци по репутация, временни разлики, свързани с акции в дъщерни предприятия, ако обратното проявление на тези акции може да бъде контролирано от предприятието и не се очаква в близко бъдеще предприятието да ги продаде.

Пасив по отсрочени временни разлики се признава в пълен размер. Активите по отсрочени временни разлики се оценяват само до степента, в която съществува вероятност дружеството да бъдат усвоени чрез бъдещи данъчни печалби. Когато се определя размера на активите и пасивите по отсрочени данъци се прилага данъчната ставка, която се очаква да бъде актуална през периода на тяхната реализация.

### **Обезценка на активите на дружеството**

Обезценката на активите на дружеството се извършва към датата на изготвяне на отчета с цел да се установи дали стойността на даден актив не е претърпяла корекция. Индивидуалните активи се преглеждат за наличие на обезценка веднъж годишно към датата на изготвяне на баланса. Когато възстановимата стойност на актива е по-ниска от неговата балансова стойност, балансовата сума на актива следва да бъде намалена до размера на възстановимата стойност като разликата се отнася към загубата, причинена от обезценка.

Възстановимата балансова стойност предствалва превишението на нетната продажна цена на даден актив над сегашната стойност на прогнозираните бъдещи парични потоци.

### **Отчитане на лизинговите договори**

Лизинговите договори се отчитат съгласно изискванията на МСС 17 – Лизинг.

При условията на финансов лизинг се прехвърлят всички права и изгоди, които могат да се извлекат от функционирането на съответния актив. В баланса актива се завежда по по-ниската от двете стойности – справедливата стойност на наетия актив и сумата на минималните лизингови плащания. В баланса се отразява бруто задължението по финансов лизинг, независимо дали е платено авансово част от задължението по лизинга, като плащанията по лизинга се отразяват едновременно в баланса в намаление на задължението по финансов лизинг.

Всички новопридобити активи при условията на финансов лизинг се амортизират при условията на амортизация на съответните дълготрайни активи.

Лизинговите договори, които не предоставят прехвърляне на правата и изгодите по предоставения за ползване актив, се отнасят към оперативните лизингови договори. Разходите за плащания по тях се отчитат като текущи разходи. Разходите, свързани с лизинговите договори – застраховки и други подобни текущи плащания по експлоатацията на активите се отразяват в отчета за доходите.

Активите, които дружеството отдава при условията на финансов лизинг, се отразяват в баланса като вземане, равно на нетната инвестиция в лизинговия договор. Получените плащания се определят като постоянен процент на възвръщаемост върху остатъчната стойност на инвестицията.

## **Пасиви**

### **Собствен капитал**

Акционерният капитал на дружеството отразява номиналната стойност на емитираните акции.

Балканкар ЗАРЯ е акционерно дружество и е задължено да регистрира в Търговския регистър определен размер на акционерен капитал, който да служи като обезпечение на вземанията на кредиторите към дружеството. Акционерите отговарят за задълженията на дружеството до размера на своето акционерно участие в капитала и могат да претендират връщане на това участие само в производство по ликвидация или несъстоятелност.

Съгласно изискванията на Търговския закон и Устава дружеството е длъжно да формира и фонд "Резервен", като източници на фонда могат да бъдат - най-малко 1/10 от печалбата, която се отделя, докато средствата във фонда достигнат 1/10 част от размера на капитала или по-голяма част, определена от Общото събрание; - средствата, получени над номиналната стойност на акциите при издаването им; - други източници, определени от Общото събрание. Средствата от фонда могат да се използват само за покриване на годишната загуба и загуби от минали години. Когато средствата във фонда достигнат определения в устава минимален размер, средствата над тази сума могат да бъдат използвани за увеличаване на акционерния капитал.

Преоценъчният резерв се образува от положителната разлика между балансовата стойност на имотите, машините, съоръженията и оборудването и техните справедливи стойности към датите на извършване на преоценките. Ефектът на отсрочените данъци върху преоценъчния резерв се отразява директно за сметка на този резерв. Преоценъчният резерв се прехвърля към натрупани печалби, когато активите са напълно амортизирани.

### **Финансови пасиви**

В групата на финансовите пасиви се включват банковите заеми, облигационните заеми, търговските задължения, задълженията по финансов лизинг.

За да възникне един финансов пасив трябва да е налице договорно задължение за плащане на парични суми или друг финансов актив или размяната на финансови активи с друго предприятие. Извършените лихвени плащания по привлечените ресурси се отчитат в отчета за доходите.

Полученият облигационен заем се отчита в баланса по себестойност нетно от разходите по получаването на заема. Финансовите разходи по уреждане на заема и преките разходи се отнасят към преносната стойност на финансовия пасив до степента, в която те не се уреждат към края на периода, през който са възникнали.

При финансовия лизинг оценяването се извършва по първоначалната стойност, намалена с капиталовия инструмент на лизинговата вноска.

Търговските задължения се оценяват първоначално по номинална стойност и впоследствие се оценяват по амортизируема стойност, намалена с плащането по уреждане на задължението.

### **Получени заеми**

При първоначалното признаване заемите се отчитат по справедлива стойност, след приспадане на направените разходи по придобиването на заема. Последващото оценяване на заема се извършва по амортизируема стойност. След първоначалното признаване привлечените средства се оценяват последващо по амортизируема стойност по метода на ефективната лихва. Амортизируемата стойност се получава като се вземат предвид всички видове такси, комисионни и други разходи, вкл. Дисконт и премия. Печалбата или загубата се представят в Отчета за доходите като финансов приход или разход през периода на амортизация, както и когато задълженията се отпишат или обезценят.

**БАЛАНС****Активи****Обем, структура и динамика на активите**

	<b>30.6.2013</b>		<b>31.12.2012</b>	
	BGN '000	%	BGN '000	%
Дълготрайни активи	5870	49.59	5942	50.06
Краткотрайни активи	5966	50.41	5458	49.94
<b>Общо активи:</b>	<b>11836</b>	<b>100</b>	<b>11400</b>	<b>100</b>

Активите на Балканкар ЗАРЯ АД към 30.06.2013 г. възлизат на 11836 хил.лв. Увеличението в размера на активите към 30.06.2013 г. в сравнение с края на предходния отчетен период е в размер на 436 хил.лв., дължащо се основно на увеличението на търговските и други вземания ( 31.03.2013 – 4169 хил.лв.; 31.12.2012 – 3460 хил.лв).

**Обем, структура и динамика на дълготрайните материални активи**

	<b>30.6.2013</b>		<b>31.12.2012</b>		<b>Изменение</b>	
	BGN '000	%	BGN '000	%	BGN '000	%
1. Земи	278	14.41	278	13.86	0	0.00
2. Сгради и конструкции	1047	54.28	1120	55.83	-73	-6.52
3. Машини и оборудване	97	5.03	92	4.59	5	5.43
4. Съоразения	396	20.53	411	20.49	-15	-3.65
5. Транспортни средства	58	3.01	65	3.24	-7	-10.77
6. Стопански инвентар	4	0.21	5	0.25	-1	-20.00
7. Разходи за придобиване на ДМА	49	2.54	35	1.74	14	40.00
<b>Общо дълготрайни материални активи</b>	<b>1929</b>	<b>100</b>	<b>2006</b>	<b>100</b>	<b>-77</b>	<b>-3.84</b>

**Нематериални дълготрайни активи****Обем, структура и динамика на дълготрайните нематериални активи**

	<b>30.6.2013</b>		<b>31.12.2012</b>		<b>Изменение</b>	
	BGN '000	%	BGN '000	%	BGN '000	%
1. Права върху собственост	1	0.47	1	0.43	0	0
2. Програмни продукти	213	99.53	229	99.57	-16	-6.99
3. Други нематериални дълготрайни активи	0	0	0	0.00	0	
<b>Общо дълготрайни активи</b>	<b>214</b>	<b>100</b>	<b>230</b>	<b>100</b>	<b>-16</b>	<b>-6.96</b>

В перо “други” към групата на нематериалните дълготрайни активи са включени извършените разходи по нает актив за нуждите на управлението.

Статията „Програмни продукти” представлява интегрираната информационна система „SAP – ERP “All-in-one”.

<b>Материални запаси</b>		<b>30.6.2013</b>		<b>31.12.2012</b>		<b>Изменение</b>	
<b>Материални запаси</b>		<b>BGN '000</b>	<b>%</b>	<b>BGN '000</b>	<b>%</b>	<b>BGN '000</b>	<b>%</b>
Материали		728	53.22	708	46.37	20	2.82
Стоки		11	0.80	11	0.72	0	0.00
Продукция		102	7.46	105	6.88	-3	-2.86
Незавършено производство		527	38.52	703	46.04	-176	-25.04
<b>ОБЩО</b>		<b>1368</b>	<b>100</b>	<b>1527</b>	<b>100</b>	<b>-159</b>	<b>-10.41</b>

<b>Парични средства</b>		<b>30.6.2013</b>		<b>31.12.2012</b>		<b>Изменение</b>	
		<b>BGN '000</b>	<b>%</b>	<b>BGN '000</b>	<b>%</b>	<b>BGN '000</b>	<b>%</b>
Парични средства в брой		402	93.71	368	78.13	34	9.24
Парични средства в безсрочни депозити		27	6.29	103	21.87	-76	-73.79
<b>Общо паричне средства</b>		<b>429</b>	<b>100</b>	<b>471</b>	<b>100</b>	<b>-42</b>	<b>-8.92</b>

<b>Краткосрочни вземания</b>		<b>30.6.2013</b>		<b>31.12.2012</b>		<b>Изменение</b>	
		<b>BGN '000</b>	<b>%</b>	<b>BGN '000</b>	<b>%</b>	<b>BGN '000</b>	<b>%</b>
Вземания от свързани предприятия		77	1.85	6	0.17	71	1183.33
Вземания от клиенти и доставчици		1145	27.46	471	13.61	674	143.10
Вземания по предоставени търговски заеми		1815	43.54	1815	52.46	0	
Данъци за възстановяване		74	1.78	110	3.18	-36	-32.73
Съдебни и присъдени вземания		0	0.00	0	0.00	0	
Други краткосрочни вземания		1058	25.38	1058	30.58	0	0.00
<b>Общо краткосрочни вземания</b>		<b>4169</b>	<b>100</b>	<b>3460</b>	<b>100</b>	<b>709</b>	<b>20.49</b>



## Пасиви

Обем, структура и динамика на пасивите	30.6.2013		31.12.2012		Изменение	
	BGN '000	%	BGN '000	%	BGN '000	%
Собствен капитал	-2467	-20.84	-2336	-20.49	-131	5.61
Дългосрочни пасиви	9819	82.96	9843	86.34	-24	-0.24
Краткосрочни пасиви	4484	37.88	3893	34.15	591	15.18
<b>Общо пасиви</b>	<b>11836</b>	<b>100</b>	<b>11400</b>	<b>100</b>	<b>436</b>	<b>3.82</b>

Към 30.06.2013 г. основният капитал на дружеството е в размер на 2403956 (два милиона четиристотин и три хиляди деветстотин петдесет и шест) лева, разпределени в 2 403 956 броя обикновени поименни акции с право на глас. Собственият капитал е отрицателна величина и възлиза на (2467) хил.лв., като спрямо предходното тримесечие се наблюдава намаление в размер на 17 хил.лв.

## Лизинг

Към 30.06.2013 г. "Балканкар ЗАРЯ" АД има сключени 2 договора по финансов лизинг. Обект по лизинговите договори са машини и оборудване за основната производствена дейност, транспортни средства за нуждите на управлението и за основната дейност. Всички лизингови договори съдържат клауза за придобиване на активите в края на лизинговия срок. През периода на договорите се извършват фиксирани лизингови плащания.

Предмет на договора	Дата на договора	Първоначална стойност	Остатъчна стойност	Дата на приключване
Дробометна машина тип КТР 600х400	27.11.2008	EUR 115 900	EUR 6 954.00	01.01.2014
Мотокар ТСМ тип FG30T3 – 2 броя	10.9.2010	EUR 21384.28	-	01.08.2014

## Дългосрочни финансови пасиви

Дългосрочни финансови пасиви	30.6.2013	31.12.2012
	BGN '000	BGN '000
Задължения по облигационни заеми	9779	9779
Други	40	64
<b>ОБЩО</b>	<b>9819</b>	<b>9843</b>

С решение на Общото събрание на облигационерите на „Балканкар ЗАРЯ” АД по емисия корпоративни облигации ISIN BG2100015077, проведено на 10.06.2013 г., е прието решение за промяна на погасителния план по емисията.

**Информация за емисия облигации ISIN BG2100015077**

Дружество емитент – „Балканкар ЗАРЯ” АД

Вид на облигациите – всички облигации са от един клас – обикновени, неконвертируеми, безналични, лихвоносни, свободно прехвърляеми, обезпечени

ISIN код на емисията: BG2100015077

Борсов код – 4BUA

Общ размер на емисията - 5 500 000 (пет милиона и петстотин хиляди) евро; 10 757 065 (десет милиона седемстотин петдесет и седем хиляди и шестдесет и пет) лева

Емисионна/номинална стойност на една облигация - 1000 (хиляда)евро – 1995.83 лв

Номинален лихвен процент - сума от стойността на 3-месечен EURIBOR два работни дни преди всяко следващо лихвено плащане плюс надбавка от 3% (три на сто), като общата му стойност не може да бъде по-малка от 8,25% годишно.

Период на купонно плащане - 6 месеца

Дата на издаване 22.06.2007 г.

Дата на падеж 22.12.2018 г.

С приетото решение от Заседание на Общо събрание на облигационерите на „Балканкар ЗАРЯ” АД от 10.06.2013 година по емисия корпоративни облигации ISIN код BG2100015077 се променя погасителния план по следния начин:

Погасителен план на облигационния заем:

	Дата на плащане	Брой дни в периода	Брой дни в годината	Лихвен процент (год.)	Плащане на лихви (EUR)	Плащане на главница (EUR)	Остатъчна главница (EUR)	Общ паричен поток (EUR)
1	22.12.2007	183	365	7.25%	199,921.23		5,500,000.00	199,921.23
2	22.6.2008	183	366	7.25%	199,375.00		5,500,000.00	199,375.00
3	22.12.2008	183	366	7.25%	199,375.00		5,500,000.00	199,375.00
4	22.6.2009	182	365	7.25%	198,828.77		5,500,000.00	198,828.77
5	22.12.2009	183	365	7.25%	199,921.23		5,500,000.00	199,921.23
6	22.6.2010	182	365	7.25%	198,828.77		5,500,000.00	198,828.77
7	22.12.2010	183	365	7.25%	199,921.23		5,500,000.00	199,921.23
8	22.6.2011	182	365	8.25%	226,253.42	100,000.00	5,400,000.00	326,253.42
9	22.12.2011	183	365	8.25%	223,360.27	200,000.00	5,200,000.00	423,360.27
10	22.6.2012	183	366	8.25%	214,500.00	100,000.00	5,100,000.00	314,500.00
11	22.12.2012	183	366	8.25%	210,375.00	100,000.00	5,000,000.00	310,375.00
12	22.6.2013	182	365	8.25%	205,684.93	50,000.00	4,950,000.00	255,684.93

13	22.9.2013	92	365	8.25%	102,932.88	55,000.00	4,895,000.00	157,932.88
14	22.12.2013	91	365	8.25%	100,682.77	55,000.00	4,840,000.00	155,682.77
15	22.3.2014	90	365	8.25%	98,457.53	82,500.00	4,757,500.00	180,957.53
16	22.6.2014	92	365	8.25%	98,929.93	82,500.00	4,675,000.00	181,429.93
17	22.9.2014	92	365	8.25%	97,214.38	82,500.00	4,592,500.00	179,714.38
18	22.12.2014	91	365	8.25%	94,460.80	82,500.00	4,510,000.00	176,960.80
19	22.3.2015	90	365	8.25%	91,744.52	110,000.00	4,400,000.00	201,744.52
20	22.6.2015	92	365	8.25%	91,495.89	110,000.00	4,290,000.00	201,495.89
21	22.9.2015	92	365	8.25%	89,208.49	110,000.00	4,180,000.00	199,208.49
22	22.12.2015	91	365	8.25%	85,976.30	110,000.00	4,070,000.00	195,976.30
23	22.3.2016	91	366	8.25%	83,485.04	137,500.00	3,932,500.00	220,985.04
24	22.6.2016	92	366	8.25%	81,551.02	137,500.00	3,795,000.00	219,051.02
25	22.9.2016	92	366	8.25%	78,699.59	137,500.00	3,657,500.00	216,199.59
26	22.12.2016	91	366	8.25%	75,023.72	137,500.00	3,520,000.00	212,523.72
27	22.3.2017	90	365	8.25%	71,605.48	165,000.00	3,355,000.00	236,605.48
28	22.6.2017	92	365	8.25%	69,765.62	165,000.00	3,190,000.00	234,765.62
29	22.9.2017	92	365	8.25%	66,334.52	165,000.00	3,025,000.00	231,334.52
30	22.12.2017	91	365	8.25%	62,219.69	165,000.00	2,860,000.00	227,219.69
31	22.3.2018	90	365	8.25%	58,179.45	165,000.00	2,695,000.00	223,179.45
33	22.6.2018	92	365	8.25%	56,041.23	165,000.00	2,530,000.00	221,041.23
34	22.9.2018	92	365	8.25%	52,610.14	165,000.00	2,365,000.00	217,610.14
35	22.12.2018	91	365	8.25%	48,644.49	2,365,000.00	0.00	2,413,644.49
					4,231,608.36	5,500,000.00		9,731,608.36

Промените касаят размера на лихвените и главнични плащания по дванадесетото и следващите купонни плащания. Останалите параметри по облигационния заем остават непроменени. Промените влизат в сила от 10.06.2013 година.

## Търговски и други задължения

Търговски и други задължения	30.6.2013		31.12.2012		Изменение	
	BGN '000	%	BGN '000	%	BGN '000	%
Задължения по получени заеми към банки и банкови институции	545	12.15	0	0.00	545	
Задължения към доставчици	2959	65.99	2565	65.89	394	15.36
Задължения към свързани предприятия	130	2.90	200	5.14	-70	-35.00
Задължения към персонала	243	5.42	224	5.75	19	8.48
Задължения към осигурителни предприятия	82	1.83	79	2.03	3	3.80
Данъчни задължения	122	2.72	109	2.80	13	11.93
Задължения по получени търговски заеми	50	1.12	233	5.99	-183	-78.54
Други текущи задължения	437	9.75	483	12.41	-46	-9.52
<b>ОБЩО</b>	<b>4484</b>	<b>101.87</b>	<b>3893</b>	<b>100</b>	<b>591</b>	<b>15.18</b>

## Информация за предоставен банков кредит – овърдрафт

## Банков кредит овърдрафт

**Банка:** Алианц Банк България АД

**Договор №** 38589/31.05.2012 година

**Срок на договора** – 25.08.2013 година, с възможност за удължаване на срока на ползване и издължаване за още 15 месеца, като крайния срок за погасяване в този случай е 25.11.2014 г.

**Размер на кредитната линия** – 437 000 (четирисотин тридесет и седем хиляди) Евро

**Лихвен процент** – формира се от сбора на 6 (шест) месечния LIBOR за Евро за съответния период и надбавка от 5.25%, като минималната лихва е 8%, а максималната 8.25%.

**Обезпечение** – Учреден особен залог върху парични вземания, застраховани за финансов риск

Към 30.06.2013 година са усвоени 545 хил.лв от предоставената кредитна линия – овърдрафт. .

## ОТЧЕТ ЗА ДОХОДИТЕ

Нетни приходи от  
продажби

	30.6.2013		30.6.2012		Изменение	
	BGN '000	%	BGN '000	%	BGN '000	%
Приходи от продажби на:						
- продукция	4287	95.35	3493	91.34	794	22.73
- стоки	0	0.00	0	0.00	0	
- услуги	29	0.65	31	0.81	-2	-6.45
- други	180	4.00	300	7.85	-120	-40.00
<b>ОБЩО</b>	<b>4496</b>	<b>100</b>	<b>3824</b>	<b>100</b>	<b>672</b>	<b>17.57</b>

Разходи по икономически  
елементи

	30.6.2013		30.6.2012		Изменение	
	BGN '000	%	BGN '000	%	BGN '000	%
Разходи за материали	2568	61.23	1943	57.72	625	32.17
Разходи за външни услуги	335	7.99	354	10.52	-19	-5.37
Разходи за амортизации	131	3.12	176	5.23	-45	-25.57
Разходи за възнаграждения	808	19.27	719	21.36	89	12.38
Разходи за осигуровки	138	3.29	121	3.59	17	14.05
Балансова стойност на продадените активи без продукция	2	0.05	1	0.03	1	100.00
Изменение на запасите от продукция и незавършено производство	179	4.27	-6	-0.18	185	3083.33
Други, в т.ч.	33	0.79	58	1.72	-25	-43.10
Обезценка на активи	0	0.00	0	0.00	0	
провизии	0	0.00	0	0.00	0	
<b>ОБЩО</b>	<b>4194</b>	<b>100</b>	<b>3366</b>	<b>100</b>	<b>828</b>	<b>24.60</b>

## Разходи за възнаграждения

	30.6.2013		30.6.2012		Изменение	
	BGN '000	%	BGN '000	%	BGN '000	%
Разходи за възнаграждения						
Разходи за заплати	808	85.41	719	85.60	89	12.38
Разходи за социални осигуровки	138	14.59	121	14.40	17	14.05
<b>ОБЩО</b>	<b>946</b>	<b>100</b>	<b>840</b>	<b>100</b>	<b>106</b>	<b>12.62</b>

## Сделки със свързани лица

Вземания от свързани предприятия	30.6.2013	31.12.2012
	BGN '000	BGN '000
Нетекущи	0	0
Текущи	77	6
	77	6

Задължения към свързани предприятия	30.6.2013	31.12.2012
	BGN '000	BGN '000
Нетекущи	0	0
Текущи	130	200
	130	200

Текущите задължения към свързани лица са подробно изброени по-долу.

## Балканкар РУЕН АД

С договор от 28.12.2009 г. „Балканкар РУЕН” АД е предоставило на „Балканкар ЗАРЯ” АД паричен заем в размер на 30 хил. лева.

Договорна сума	30 хил.лв.
Падеж	31.12.2013 г.
Договорен лихвен процент	8%
Обезпечение	няма
Салдо към 30.06.2013 г.	1 хил. лв.

С договор от 17.06.2009 г. „Балканкар РУЕН” АД е предоставило на „Балканкар ЗАРЯ” АД паричен заем в размер на 63 хил. лева.

Договорена сума	63 хил.лв.
Падеж	31.12.2013 г.
Договорен лихвен процент	8%
Обезпечение	няма
Салдо към 30.06.2013 г.	63хил. лв.

С договор от 21.06.2011 г. "Балканкар РУЕН" АД е предоставило на "Балканкар ЗАРЯ" АД паричен заем в размер на 6 хил. лева.

Договорена сума	6 хил.лв.
Падеж	31.12.2014 г.
Договорен лихвен процент	8%
Обезпечение	няма
Салдо към 30.06.2013 г.	6 хил.лв.

Към 30.06.2013 г. „Балканкар ЗАРЯ“ АД има зъдложения по начислени лихви върху получени заеми от свързани предприятия в размер на 29 хил.лв.

Към 30.06.2013 г. „Балканкар ЗАРЯ“ АД има търговски задължения към свързани предприятия в размер на 31 хил.лв.

#### Други важни събития

Дата	Събитие
16.4.2013	Представен отчет на емитент на облигации за изпълнение на условията по облигационния заем за първо тримесечие на 2013 година
25.4.2013	Представен годишен одитиран консолидиран финансов отчет за 2012 година
26.4.2013	Представен междинен финансов отчет за първо тримесечие на 2013 година
20.5.2013	Публикувана покана за свикване на Общо събрание на облигационерите на 10.06.2013 година.
29.5.2013	Представен междинен консолидиран финансов отчет за първо тримесечие на 2013 година
12.6.2013	Представен протокол от заседание на Общо събрание на облигационерите по емисия корпоративни облигации ISIN BG2100015077
12.6.2013	Представено уведомление относно промени в параметрите по емисия облигации ISIN BG2100015077
25.6.2013	Представено уведомление относно обявена покана за свикване на ОСА в Търговския регистър
16.7.2013	Представено уведомление относно обявено в Търговския регистър към Агенция по вписванията заличаване на пълномощията на прокуриста Христо Денчев Харитонов.

Юли 2013 г.  
Павликени

Гл.счетоводител:.....

М.Първова

